



Sales Manager (m/w/d)

AUGLETICS ist ein junges Brandenburger Unternehmen an der Stadtgrenze zu Berlin, das moderne vernetzbare Sportgeräte entwickelt und vermarktet. Gemeinsam mit Dir wollen wir zukünftige Herausforderungen an unserem Standort in Königs Wusterhausen meistern. Als Sales Manager (m/w/d) bist du für die Steuerung und den Ausbau aller unserer vertrieblichen Maßnahmen eigenständig verantwortlich und hast die Möglichkeit die Themen aktiv selbst zu gestalten.

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium im kaufmännischen (BWL, VWL etc.) oder im technischen Bereich (Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen etc.)
- Zuverlässige und pflichtbewusste Arbeitsweise
- Engagement und Spaß an der Arbeit in unserem Team

Aufgabenbeschreibung:

- Kontaktaufbau und Pflege zu aktuellen und zukünftigen Privat- und Geschäftskunden
- Optimierung und Ausbau der bestehenden CRM-Tools
- Konzeption, Planung und Umsetzung von Messeauftritten
- Planung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen für das B2B-Geschäft
- Betreuung unserer Werbepartner und Steuerung des Online-Marketings
- Ausbau des internationalen Geschäfts

Was wir Dir bieten:

- Volle Integration in ein ambitioniertes, dynamisches Team
- Kreativen Spielraum zur Realisierung Deiner Aufgabenstellung
- Spannendes und innovatives Tätigkeitsfeld in einem schnell wachsenden Unternehmen
- Ein angemessenes Gehalt, Homeoffice-Möglichkeit und Möglichkeit auf einen Firmenwagen

Wenn Du Interesse bekommen hast, dann schick uns Deine aussagekräftige Bewerbung mit Anschreiben und Lebenslauf an:

jobs@augletics.de

Wir freuen uns von Dir zu hören und Dich persönlich kennen zu lernen!